



## Thème 3 : Joindre un candidat

### - La préqualification téléphonique -

#### Public cible

Cette formation s'adresse en particulier aux Chargés de Recrutement et Chasseurs de tête.

#### Nombre de participants

6 personnes

#### Durée de la formation

1 demi-journée

#### Sous thèmes

- ❖ Obtenir les bonnes informations
- ❖ Comment réagir face à un candidat qui n'est pas à l'écoute ?
- ❖ Ecourter un échange avec un candidat hors-cible

#### Compétences développées

- ❖ Mener un échange téléphonique de bout en bout
- ❖ Savoir réagir face à tout type de candidat quelle que soit la situation
- ❖ Se projeter avec un candidat

#### Cas pratique réalisé en fin de séance

Vous êtes en ligne avec un candidat qui vous dit n'avoir qu'une dizaine de minutes à vous accorder et n'est pas en écoute active.

Comment menez-vous cet échange pour inciter ce candidat à venir vous rencontrer ?

