



## Thème 2 : Réaliser un sourcing efficace

### - Challenger un opérationnel -

#### Public cible

Cette formation cible notamment les recruteurs en relation directe avec les opérationnels.

#### Nombre de participants

6 personnes

#### Durée de la formation

1 demi-journée

#### Sous thèmes

- ❖ Echanger avec le bon interlocuteur
- ❖ La technique MPPN
- ❖ Apprendre à challenger un opérationnel
- ❖ Créer et mettre en place un point hebdomadaire

#### Compétences développées

- ❖ Identifier les décideurs et comprendre leurs besoins
- ❖ Maîtriser une technique commerciale permettant de lier résultat et rigueur quelle que soit la situation à analyser
- ❖ Mener un entretien de recueil de besoins
- ❖ Compréhension de la nécessité de la rigueur dans ce type de process

#### Cas pratique réalisé en fin de séance

Vous travaillez en ESN en tant que chargé de recrutement. La HRBP travaillant chez l'un de vos clients vous contacte pour vous annoncer qu'ils auront besoin de recruter 10 développeurs durant les 6 prochains mois.

Comment vous organisez-vous pour mener à bien ce recueil de mission de bout en bout ?

